



Resultados de apalancamiento financiero para las familias ganaderas de **ProRural**



Publicado por:

Deutsche Gesellschaft für
Internationale Zusammenarbeit (GIZ) GmbH

Domicilios de la Sociedad
Bonn y Eschborn, Alemania

Calle 125 # 19 – 24
Bogotá, Colombia
T +57 432 3550
E pedro.valderramasalazar@giz.de
I <https://www.giz.de/en/es/colombia>

Autores:

Equipo GOPA para ProRural

Asesora Meta: Loren Andrea Camargo T.

Asesor Caquetá: Robinson García R.

Líder Equipo GOPA: Dr. Alonso Moreno D.

Esta publicación es apoyada por el proyecto/programa ProRural que está siendo implementado por la Cooperación Alemana para el Desarrollo (GIZ) GmbH y sus contrapartes colombianas, por encargo del Ministerio Federal de Cooperación Económica y Desarrollo (BMZ) de Alemania. Las ideas vertidas en imagen y texto son responsabilidad exclusiva de las y los autores, para cualquier duda o aclaración relacionada con el contenido, favor remitirse directamente a los mismos.

Tabla de contenido

INTRODUCCIÓN	3
1. Ruta Metodológica	4
1.1. Ruta ejecutada por GOPA	5
1.2. Ruta ejecutada por SFA CEBAR (Consultoría con GIZ)	5
2. Resultados por Departamento	6
2.1. Proceso liderado por SFA CEBAR.....	6
2.1.1. Meta:.....	6
2.1.2. Caquetá:	6
2.2. Proceso liderado por GOPA.....	7
2.2.1. Caquetá:	7
2.2.2. Meta:.....	7
3. Diferenciación de la Vinculación	8
4. Principales Aciertos	9
5. Retos y Oportunidades de Mejora	9
6. Conclusiones.....	10

INTRODUCCIÓN

Una de las principales dificultades que enfrenta el sector agropecuario de Colombia para lograr procesos de mejoramiento que faciliten su competitividad,

tiene que ver con las limitantes que tienen los pequeños productores para financiar dichos procesos. Por lo general, el pequeño productor no cuenta con los recursos suficientes que le permitan invertir para optimizar sus actividades y cuando acude a las entidades financieras en busca de créditos, éstas manejan políticas y requisitos muy difíciles de cumplir por parte de ellos.

En ese orden de ideas, el proyecto ProRural, dentro de sus actividades estratégicas, se propuso desarrollar un proceso de apoyo a las familias ganaderas, en el marco del cual se planteó como meta, lograr que 150 de ellas tengan acceso a las diferentes líneas de crédito que manejan las entidades financieras en los departamentos de Meta y Caquetá.

El presente informe expone los resultados del proceso desarrollado para facilitar el acceso a créditos agropecuarios de las familias ganaderas vinculadas al proyecto ProRural en los departamentos de Meta y Caquetá. El objetivo central de esta facilitación se orienta principalmente a que estas familias puedan apalancar los sistemas de producción ganadera, tratando de mejorar su actividad productiva hacia modelos sostenibles y libres de deforestación.

El acompañamiento metodológico se adelantó mediante dos mecanismos complementarios:

- 1. Productores vinculados mediante GOPA**, que ejecutó una ruta de fortalecimiento en educación financiera, socialización de la oferta crediticia y acompañamiento directo con extensionistas.
- 2. Productores vinculados mediante la consultoría contratada por GIZ con la firma SFA CEBAR**, que desarrolló brigadas de crédito, estructuración de expedientes y presentación formal de solicitudes ante entidades financieras.

1. Ruta Metodológica

El proceso integral se estructuró en fases diferenciadas según la institución que acompañó a los productores:

1.1. Ruta ejecutada por GOPA

La intervención de GOPA se centró en la sensibilización, socialización y acompañamiento inicial a los productores ganaderos, implementando la siguiente secuencia metodológica:

1. **Eventos de educación financiera:** En articulación con el programa *Finanzas para la Equidad* de USAID, Bancamía y el Banco Agrario, se llevaron a cabo talleres en los núcleos de intervención del proyecto ProRural. Estas jornadas fortalecieron el conocimiento de los productores sobre tasas de interés, plazos, condiciones de pago y requisitos básicos para acceder a crédito agropecuario.
2. **Jornadas de socialización de la oferta financiera:** En coordinación con el Banco Agrario de Colombia y Bancolombia, se difundieron las líneas vigentes de financiamiento agropecuario, aclarando dudas y acercando la oferta a las necesidades productivas de los ganaderos.
3. **Acompañamiento con extensionistas:** El equipo de extensionistas del proyecto ProRural brindó apoyo en la recopilación de información y en la preparación de solicitudes, facilitando que los productores se acercaran a las entidades financieras y presentaran sus casos en condiciones más claras y organizadas.
4. **Retroalimentación con beneficiarios:** GOPA realizó consultas periódicas con los productores sobre el estado de sus solicitudes y los resultados obtenidos, asegurando una comunicación transparente y retroalimentación constante respecto al avance en la gestión crediticia.

1.2. Ruta ejecutada por SFA CEBAR (Consultoría con GIZ)

La consultoría asumió la estructuración técnica y el acompañamiento directo de las solicitudes, mediante las siguientes acciones:

1. Identificación inicial de productores en campo y validación de interés.

2. Contacto telefónico con 183 familias, de las cuales 100 manifestaron continuar en el proceso.
3. Presentación de los casos a Banco Agrario, Contactar (Meta) y Banco Agrario y UltrahUILCA (Caquetá).
4. Organización de brigadas de crédito en Meta (abril) y Caquetá (mayo), reduciendo barreras geográficas y administrativas.
5. Recolección de documentos y aplicación de encuestas para estructurar expedientes financieros completos.
6. Consolidación de 77 solicitudes de crédito (28 en Meta y 49 en Caquetá).

2. Resultados por Departamento

2.1. Proceso liderado por SFA CEBAR

2.1.1. Meta:

- 84 productores informados.
- 46 presentados a entidades financieras.
- 28 solicitudes consolidadas.
- Aproximadamente 40 % logró acceso efectivo al crédito.
- Limitantes: concentración del trámite en Banco Agrario y mayores dificultades en actualización documental.

2.1.2. Caquetá:

- 99 productores informados.
- 54 presentados a entidades financieras.
- 49 solicitudes consolidadas.
- Aproximadamente 60 % logró acceso efectivo al crédito.
- Factores de éxito: participación de UltrahUILCA, con visitas directas a predios para recibir documentos y realizar estudios crediticios.

2.2. Proceso liderado por GOPA

2.2.1. Caquetá:

- 266 familias ganaderas informadas y capacitadas en educación financiera.
- 34 hicieron gestión para refinanciar o adquirir nuevos créditos. De éstas, 8 continuaron el proceso con CEBAR, quedando solo 26 directamente con GOPA.
- 14 desembolsos efectivos
- 1 rechazado por no tener vida crediticia
- 11 en proceso de validación de documentos o que no entregaron información.
- Total, de personas con acceso a crédito: 25.

2.2.2. Meta:

- 270 familias capacitadas en Finanzas Rurales con diferentes entidades como los son; Fundación Bancolombia y Libertat, Banco Agrario y Finagro.
- 90 productores realizaron trámite de solicitud de crédito; de estas 67 obtuvieron el crédito, distribuidos así; Mesetas 46, Vistahermosa 16 y Puerto Rico 5.
- 23 solicitudes rechazadas por diferentes motivos, todos en el municipio de Mesetas.

Cuadro Consolidado de Créditos Rurales – Meta (Mesetas, Vistahermosa, Puerto Rico)				
Municipio	Propósito Principal	Créditos Otorgados (Sí)	Créditos No Otorgados (No)	Entidades Principales
Mesetas	Ganadería / Compra de ganado	27	0	Banco Agrario, Mundo Mujer, Congente

Mesetas	Agricultura / Cultivos	7	0	Banco Agrario, Mundo Mujer, Cooperativa Agricultores
Mesetas	Mejoramiento finca	1	23	Banco Agrario
Mesetas	Infraestructura / Maquinaria	5	0	Banco Agrario, Mundo Mujer
Mesetas	Compra de finca	1	0	Banco Caja Social
Mesetas	Otros (arreglos casa, libre inversión, equipos, motocarguero, crédito hipotecario)	5	0	Banco Agrario, Davivienda, Bancolombia, Sisticrédito
Vistahermosa	Ganadería / Compra de ganado	11	0	Banco Agrario, Bancolombia
Vistahermosa	Agricultura / Cultivos	5	0	Banco Agrario
Puerto Rico	Mejoramiento finca / corral	4	0	Banco Agrario
Puerto Rico	Compra de finca	1	0	Congente

3. Diferenciación de la Vinculación

- **Vía GOPA:**

- Proceso orientado a educación financiera, socialización de la oferta bancaria y acompañamiento con extensionistas.
- Permitió sensibilizar a productores y preparar el terreno para la fase de estructuración formal de solicitudes.
- Su énfasis estuvo en la formación de capacidades y en la conexión inicial con el sistema financiero.

- **Vía consultoría SFA CEBAR (con GIZ):**

- Responsable de formalizar solicitudes, organizar brigadas de crédito y garantizar expedientes técnicos completos.
- Actuó como puente directo con las entidades financieras, superando barreras de distancia, documentación y conocimiento.

4. Principales Aciertos

- A. Se fortaleció la relación entre productores y entidades financieras, superando barreras de distancia, documentación y desconocimiento.
- B. Se amplió el conocimiento de los productores sobre líneas FINAGRO y otros mecanismos de crédito, mediante talleres y jornadas de socialización.
- C. El proceso permitió, aunque en un porcentaje reducido pero significativo, reconocer y fortalecer el papel de las mujeres rurales en la gestión productiva y financiera, visibilizando su aporte y promoviendo su participación en el acceso a créditos.
- D. Se diseñaron incentivos diferenciados para Reservas Naturales de la Sociedad Civil (RNSC), con potencial de escalabilidad.
- E. Se logró informar y acompañar a más de 630 familias ganaderas en los departamentos de Meta y Caquetá, acercando la oferta financiera a zonas rurales.

5. Retos y Oportunidades de Mejora

- Diseñar líneas de crédito más flexibles y adaptadas a pequeños ganaderos.
- Extender brigadas financieras a veredas apartadas.
- Diseñar estrategias que permitan fortalecer educación financiera continua para productores.
- Facilitar la gestión de solicitudes y acceso a créditos mediante modelos de articulación efectiva entre las entidades financieras con entes territoriales y gremiales.
- Promover seguros agropecuarios frente al riesgo climático.

- Promover procesos de acompañamiento personalizado sin altos costos, que permitan la disminución del número de solicitudes rechazadas.

6. Conclusiones

El trabajo articulado entre GOPA y SFA CEBAR, bajo el marco del proyecto ProRural, permitió avanzar de manera significativa en la inclusión financiera de las familias ganaderas de Meta y Caquetá. Más de 630 familias ganaderas fueron informadas y capacitadas en educación financiera y socialización de la oferta bancaria, lo que contribuyó a una mayor sensibilización y preparación para el acceso a créditos.

Con relación a las solicitudes, se consolidaron 102 solicitudes de crédito, de las cuales más del 55% avanzaron en procesos de aprobación y desembolso. Específicamente, en Caquetá, GOPA capacitó a 266 familias; 34 iniciaron gestión de crédito y 25 accedieron efectivamente a recursos. En Meta, GOPA capacitó a 270 familias; 90 realizaron trámites y 67 obtuvieron el crédito. Por su parte, SFA CEBAR gestionó 77 solicitudes (28 en Meta y 49 en Caquetá), con tasas de aprobación del 40% en Meta y 60% en Caquetá.

El impacto territorial fue notorio en los municipios tanto en Meta como en Caquetá; donde se evidenció un incremento en el acceso a crédito, principalmente para actividades de ganadería, mejoramiento de finca e inversión en infraestructura. Además, el proceso permitió visibilizar el rol de las mujeres rurales y fomentar la equidad en el acceso a servicios financieros, fortaleciendo su participación en la gestión productiva y financiera.

Por otra parte, se diseñaron herramientas y metodologías para replicar, como incentivos para reservas naturales y brigadas de crédito itinerantes.

De manera clara, el proyecto logró superar barreras históricas de acceso al crédito en el sector ganadero, mediante una estrategia integral que combinó educación financiera, acompañamiento técnico y articulación institucional.

Sin embargo, los resultados obtenidos evidencian la necesidad de crear estrategias específicas que faciliten aún más el acceso a créditos para pequeños productores agrícolas y pecuarios. Es fundamental ampliar la cobertura territorial y fortalecer los procesos de capacitación financiera, de manera que se reduzcan



las barreras de acceso y se garantice una inclusión financiera más efectiva y sostenible. Estos avances, en definitiva, sientan bases sólidas para fortalecer la competitividad y sostenibilidad de la producción agropecuaria rural, con miras a una producción libre de deforestación y más resiliente ante los desafíos climáticos y económicos.